**ПМ 04 Организация работы специализированного подразделения швейного производства и управления ею**

**Лекции в схемах**

**Тема 1. Производственная структура и производственный процесс в организации**

1. Производственная структура организации и ее виды

2. Производственный процесс и его элементы

3. Виды производственных процессов

Структура производственного процесса

*Производственный процесс -* совокупность взаимосвязанных основных, вспомогательных и обслуживающих процессов и естественных процессов, в результате которых сырье и материалы превращаются в готовую продукцию

По назначению и роли в производстве

**Основные процессы**: изготовление изделий, соответствующей специализации производства.

**Вспомогательные процессы**: ремонт оборудования, контроль качества, заточка инструментов, наладка станков, перевозка предмета труда из одного цеха в другой

**Обслуживающие процессы**: оказание услуг производству, обеспечение процесса производства водой, энергией и т.д.

По технологической и организационной обособленности

По структурным элементам

**Частичные процессы**: локализуются в виде цеха, участка.

**Простые процессы:** изготовление простых предметов труда, отдельно взятых сборочных единиц.

**Сложные процессы**: совокупность координированных во времени простых процессов

**Производственная структура предприятия**

Производственная структура предприятия – состав входящих в него подразделений, а также характер их взаимосвязи

**Производственная операция**: выполняется с участием

рабочего (трудовая операция) и без его участия и материальных затрат (естественная операция)

Производственная структура предприятия

Предприятие

Цехи

Хозяйства

основные

вспомогательные

заготовительные

обрабатывающие

сборочные

литейный

кузнечно-штамповочный

кузнечно-прессовый

механический

покрытий

термический

механосборочный

сборочный

инструментальный

ремонтно-механический

электроремонтный

энергетический

транспортное

складское

тарное

раскройный

котельный

паросиловый

электроподстан-ция

Кислородная подстанция

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Тип производства** – совокупность признаков, определяющих организационно-технологическую характеристику производственного процесса, осуществляемого как на одном рабочем месте, так и на совокупности их в масштабе участка, цеха, предприятия в форме массового, серийного и единичного производственного процесса. | | | |
| **Признаки типов производства** | | | |
| **Определяющий фактор** | **Единичное производство** | **Серийное производство** | **Массовое производство** |
| 1. Номенклатура | Разнообразные  виды изделий | Серии, партии изделий | Одно или несколько изделий |
| 2. Периодичность выпуска | Не повторяется | Периодически повторяется | Постоянный выпуск |
| 3. Вид применяемого оборудования | Универсальное | Универсальное, специальное | Специальное |
| 4. Размещение оборудования | Групповое | Последовательное | Цепное |
| 5. Вид технологического процесса | Маршрутная технология | Подетальная технология | Пооперационная технология |
| 6. Используемый инструмент | Универсальный | Универсальный и специальный | Специальный |
| 7. Характер загрузки рабочего оборудования | Детали и операции специально не закреплены за оборудованием | Детали и операции закреплены за станками | Детали закреплены за одним станком |
| 8. Квалификация рабочих | Высокая | Средняя | Низкая |
| 9. Взаимозаменяемость рабочих | Отсутствует | Неполная | Полная |
| 10. Себестоимость единичной продукции | Высокая | Средняя | Низкая |

**Организационно-правовые формы предприятий**

ОРГАНИЗАЦИОННО-ПРАВОВЫЕ ФОРМЫ

*Юридические лица, являющиеся коммерческими организациями***Хозяйственные товарищества и общества**

• Полные, товарищества

• Товариществ на вере

**Хозяйственные общества**

• Общества с ограниченнойответственностью

• Общества с дополнительной

ответственностью

• Акционерные общества

• Открытые акционерные общества

• закрытые акционерные общества

**Производственные кооперативы**

• Крестьянские (фермерские)

хозяйства

**Унитарные предприятия**

• Унитарные предприятия,

основанные на праве хозяйственного ведения

• Унитарные предприятия, основанные на праве оперативного

управления

• Дочерние унитарные предприятия

*Юридические лица, являющиеся*

*некоммерческими организациями:*

*•* Потребительские кооперативы

• Общества и религиозные организации (объединения)

• Общественные движения

• Фонды

• Органы общественной самодеятельности

• Некоммерческие партнерства

• Автономные некоммерческие

организации

• Объединения юридических лиц (ассоциации и союзы)

• Ассоциации крестьянских

(фермерских) хозяйств Территориальные общественные самоуправления

• Товарищества собственников

жилья

Садоводческие, огороднические или дачные некоммерческие товарищества

• Прочие некоммерческие

организации

* *Организации без прав юридического лица:*
  + Финансово-промышленные группы

• Паевые инвестиционные фонды

• Простые товарищества

• Представительства и филиалы

• Индивидуальные предприниматели

**Тема «Основные средства предприятия»**

1.Понятие и классификация основных средств организации

2.Структура основных средств и факторы, влияющие на структуру.

3.Оценка и переоценка основных средств.

4. Амортизация основных средств

5. Показатели использования основных средств

6. Показатели состояния и движения основных средств

**Главные признаки основных производственных средств**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Натуральное и стоимостное измерение | Участие во многих  производственных циклах | Перенесение стоимости на изготовленную продукцию по частям, по мере износа | Сохранение натуральной формы в течение всего срока службы |

**Структура основных средств** *-* соотношение стоимости основных средств в общей их стоимости, выраженное в %

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Виды основных средств** | **На начало года** | | **На конец года** | |
| **Сумма**  **(тыс. руб)** | **%** | **Сумма**  **(тыс. руб)** | **%** |
| Машины и оборудование | 12000 |  | 14000 |  |
| Инструменты | 2000 |  | 2000 |  |
| Вычислительная техника | 6000 |  | 8000 |  |
| Итого | 20000 |  | 24000 |  |

**Основные средства предприятия**

|  |  |
| --- | --- |
| **Активные средства**  Средства труда, непосредственно участвующие в создании продукта | **Пассивные средства**  Средства труда, способствующие созданию продукта |
| Машины и оборудование | Здания и сооружения |
| Инструменты | Транспортные средства |
| Измерительные и регулирующие приборы и устройства | Вычислитель­ная техника и оргтехника |

**Различают следующие виды оценки основных средств**:

**1**. Первоначальная стоимость

**2**. Остаточная стоимость

**3.** Восстановительная стоимость

**Амортизация основных средств** — это процесс перенесения первоначальной стоимости основных средств на издержки производства.

Начисляется она ежемесячно по нормам в % от первоначальной стоимости. Нормы устанавливаются предприятием исходя из срока полезного использования.

**А = ПС\* NА / 100%**

**NА = 100%/ СПИ**

Амортизация начисляется в пределах срока полезного использования до полного погашения стоимости или списания.

**4. Методы начисления амортизация основных средств**

В Положении по бухгалтерскому учету (ПБУ 6/01) «Учет основных средств» указаны способы начисления амортизации основных средств.

**Амортизация объектов основных средств производится одним из следующих способов начисления амортизационных начислений:**

1.Линейный способ.

2.Способ уменьшаемого остатка.

3.Способ списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования.

4.Способ списания стоимости пропорционально объёму продукции (работ).

При **линейном способе** годовая сумма начисления амортизационных отчислений определяется исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта.

**Пример**

Первоначальная стоимость 80 тыс. руб, СПИ – 4 года. Следовательно норма амортизации равна 25%

Амортизация 1 года = 20 тыс. руб Остаточная стоимость = 80-20 = 60 тыс. руб

Амортизация 2 года = 20 тыс. руб Остаточная стоимость = 60-20 = 40 тыс. руб

Амортизация 1 года = 20 тыс. руб Остаточная стоимость = 40-20 = 20 тыс. руб

Амортизация 1 года = 20 тыс. руб Остаточная стоимость = 20-20 = 0 тыс. руб

При **способе уменьшаемого остатка** годовая сумма начисления амортизационных отчислений определяется исходя из остаточной стоимости объекта основных средств на начало отчётного года и нормы амортизации, исчисленной исходя из срока полезного использования этого объекта и коэффициента ускорения, равного 2.

**NА = 200% / СПИ**

**При способе списания стоимости по сумме чисел лет срока полезного использования** годовая сумма амортизационных отчислений определяется исходя из первоначальной стоимости объекта основных средств и годового соотношения, где в числителе число лет, остающихся до конца срока службы объекта, а в знаменателе - сумма чисел лет срока службы объекта.

**При способе списания стоимости пропорционально объёму продукции (работ)** начисление амортизационных отчислений производится исходя из натурального показателя объёма продукции (работ) в отчётном периоде и соотношения первоначальной стоимости объекта основных средств и предполагаемого объёма продукции ( работ) за весь срок полезного использования объекта основных

**Расчет показателей основных средств**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Показатели** | **Название показателя** | **Формула** | **Обозначения** |
| Эффективного использования основных средств | Фондоотдача | ФО = Y / Сср.г.,  (руб/руб) | Y- объем продаж  Со.ф. – среднегодовая стоимость основных средств |
| Фондоемкость | ФЕ = С ср.г/ Y ;  1/ ФО  (руб/руб) |  |
| Фондовооруженность | ФВ = Побш / Сср.г.,  . | Побщ – общая сумма прибыли |
| Фондорентабе-льность | ФР = С ср.г./ ССЧ | ССЧ – среднесписочная численность работников |
| Движения основных средств | Коэффициент поступления | Кп = Фп / Фк.г. | Фп – стоимость поступивших средств  Фк.г.- стоимость средств на конец года |
| Коэффициент обновления | Кп = Фп. н / Фк.г. | Фп.н – стоимость поступивших новых средств |
| Коэффициент выбытия | Кп = Фп / Фк.г. | Фв – стоимость выбывших средств  Фн.г.- стимость средств на начало года |
| Состояния основных средств | Коэффициент износа | Кизн =  С изн / Сперв.. | С изн – сумма износа  Сперв. – полная первоначальная стоимость |
| Коэффициент годности | К годн. = 1- К изн.  или  Кгодн = С остат./ Сперв | С остат. – остаточная стоимость основных средств |

**Способы поступления основных средств на предприятие**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Поступление основных средств на предприятие | | | |
| Приобретение, сооружение, изготовление, создание | Вклад в уставный капитал | Поступление по договору дарения или безвозмездно | Безвозмездная передача |

**Расчет показателей движения основных средств используя формы N 5 Приложения к балансу ( тыс. руб)**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование** | **На начало года** | **Поступило** | **Выбыло** | **Остаток на конец года** |
| Машины и оборудование | 8000 | 200 | 100 |  |
| Инструменты | 300 | 60 | 80 |  |
| Вычислительная техника | 200 | 120 | 20 |  |
| **Итого** | **8500** | **380** | **200** |  |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Улучшение использования основных фондов** | | |
| **Техническое совершенствование производства:**  Механизация, автоматизации;  -модернизация оборудования;  -внедрение прогрессивных технологии; | **Эффективное использование времени работы машин и оборудования:**  -ликвидация бездействующего оборудования;  -сокращение сроков ремонта оборудования;  -снижение целосменных и внутрисменных простоев | **Совершенствование организации и управления производством**:  - улучшение системы материально-технического обеспечения;  -применение технических средств управления производством; |

**Тема «Капитальные вложения»**

1. **Понятие и состав капитальных вложений.**
2. **Структура капитальных вложений.**
3. **Источники финансирования капитальных вложений**
4. **Показатели эффективности капитальных вложений**

Характеристика капитальных вложений

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Капитальные вложения- затраты, направляемые на создание и воспроизводство основных фондов | | | | | | | | | | | | | |
|  | | | | |  | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | |
| Направления использования | | | | | |  | | Источники финансирования | | | | | | | | |
|  | | | | | | | | | | |  | | | | |
|  | | | | |  | |  | | |  | | | |
| Новое строительство | | |  | Внутренние источники: | | | |  | Заемные средства: | | |  | Привлеченные средства: | | |
|  | | |  | **·** амортизация;  **·** прибыль;  **·** накопления;  **·** средства по страхованию | | | |  |  | | |  | **·**дополнительные выпуски акций;  **·** паевыевзносы | | |
| Расширение действующих предприятий | | |

|  |
| --- |
| Реконструкция |

|  |
| --- |
| Техническое перевооружение |

|  |
| --- |
| Инвестирование в человеческий капитал |

**Тема «Оборотные средства организации»**

1.Состав и структура оборотных средств организации.

2.Источники формирования оборотных средств.

3.Показатели оборачиваемости оборотных средств

4. Пути ускорения оборачиваемости оборотных средств

Оборотные средства — это выраженные в денежной форме оборотные фонды и фонды обращения, обеспечивающие непрерывность процесса воспроизводства.

**Особенности оборотных производственных фондов:**

1. Однократно участвуют в процессе производства, изменяя свою натурально-вещественную форму;
2. Полностью переносят свою стоимость на вновь созданный продукт;

**Кругооборот оборотных средств га предприятии**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Сферы оборота оборотных средств | | |
| **Обращения** | **Производства** | **Обращения** |
| D – ПЗ …    I этап | ПП (НЗП и П\Ф собственного пр-ва) …  II этап | ГП – D  III этап |
| Стадии обращения оборотных средств | | |

D - денежные средства;

ПЗ – производственные запасы;

ПП – производственный процесс

ГП – готовая продукция.

**Состав оборотных средств предприятия**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Оборотные средства** | | | | | | | |
| **Оборотные фонды**  **(сфера производства)** | | | | **Фонды обращения**  **(сфера обращения)** | | | |
| **Производственные запасы** | | **Запасы в производстве** | |
| **Предметы труда:**  - сырье и материалы,  - покупные полуфабрикаты,  - топливо,  - тара,  - запасные части для ремонта | **Ср-ва труда** стоимостью до 100 тыс. руб и сроком эксплуатации до 1 года | Незавершенное производство и полуфабрикаты собственного производства | Расходы будущих периодов | Готовая продукция | Товары отгруженные | Денежные средства | Дебиторская задолженность |
| **Нормируемые оборотные средства** | | | | | **Ненормируемые оборотные средства** | | |

1. Незавершённое производство (НЗП)—это продукция, не прошедшая все стадии обработки в одном цехе
2. Полуфабрикаты собственного производства – предметы труда, прошедшие все стадии обработки в одном цехе, но требующие обработки в другом цехе.
3. Расходы будущих периодов—это расходы, произведенные в отчётном периоде, но относящиеся к следующим за отчётным периодам и подлежат отнесению на издержки производства или обращения.

**Показатели оборачиваемости оборотных средств:**

1. Коэффициент оборачиваемости(скорость оборота)—показывает, сколько в среднем оборотов совершили оборотные средства за анализируемый период

**К обор = Объем продаж / Оср**

1. Длительность оборота показывает, за сколько дней в среднем совершается один оборот оборотных средств за анализируемый период:

**Д = Т / К обор**

или

**Оср/Объем продаж \* Т**

1. Коэффициент закрепления показывает сумму оборотных средств приходящихся в среднем на 1 рубль реализации, характеризует степень загрузки средств в обороте:

**Кз = Оср / объем продаж**

Чем выше коэффициент оборачиваемости, меньше длительность оборота и коэффициент загрузки, тем эффективнее использовались оборотные средства (текущие активы).

Высвобождение оборотных средств абсолютное и относительное (Вабс и Вотн)

**Вабс= Оср1 – Оср2**

Оср1 и Оср0 – средние остатки отчетного и базисного периодов

**Вотн = (Д1 – Д0) \* П**

Д1 и Д0 —средняя длительность оборота оборотных средств в отчётном и базисном периодах соответственно;

**П= Объем продаж / Т**

*Отрицательные отклонения:*

—свидетельствует об относительной экономии оборотных средств, о дополнительном привлечении в оборот текущих активов в сумме полученной условной экономии, уменьшении потребности в оборотных средствах

*Положительное отклонение:*

—свидетельствует об относительном перерасходе оборотных средств, об отвлечении из оборота оборотных средств в размере перерасхода, увеличении потребности в оборотных средствах

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Факторы, влияющие на величину оборотных средств** | | |
| **В сфере производства:**  **·** длительностьпроизводственного цикла изготовления продукции;  **·**  уровень развития техники;  **·** совершенство технологии;  **·** условия труда и его организация | |  | **В сфере обращения:**  **·** условия реализации продукции;  **·** организация снабжения и сбыта продукции;  **·** применение прогрессивных форм расчетов;  **· с**воевременная отгрузка | |

**Тема: Нормирование оборотных средств.**

1.Роль нормирования оборотных средств в экономном их использовании.

2.Нормирование производственных запасов

3.Нормирование незавершенного производства.

4. Нормирования запасов готовой продукции и расходов будущих периодов

**Нормирование производственных запасов**

|  |
| --- |
| **Оборотные средства предприятия** |

**Нормируемые средства:**

- производственные запасы;

- полуфабрикаты собственного производства

- незавершённое производство;

- расходы будущих периодов;

- готовая продукция на складе

**Ненормируемые средства:**

- товары отгруженные;

- средства в расчётах;

- денежные средства на счетах;

- дебиторская задолженность.

|  |
| --- |
| **Нормирование оборотных средств** *-* процесс разработки и установления экономически обоснованных нормативов, минимальных, но вполне достаточных сумм оборотных средств, обеспечивающих нормальную и бесперебойную работу предприятия |
| **Норматив оборотных средств** *–* минимальная сумма оборотных средств, в натуральном или стоимостном измерении, обеспечивающая бесперебойную работу предприятия.. |
| **Норма оборотных средств –** относительная величина в днях, которая показывает, на какой период времени создаются запасы |
| **Общий норматив** *-* средства предприятия, используемые на образование всех видов нормируемых оборотных средств |
| **Частный норматив***-* средства предприятия, используемые на образование какого-либо элемента оборотных средств(производственных запасов, готовой продукции, незавершенного производства. |

**Этапы расчёта потребности в оборотных средствах:**

1. Определение общей нормы запаса в днях
2. Определение величины однодневного расхода данного вида текущих активов (q)
3. Определение потребности в оборотных средствах по отдельным группам текущих активов путём умножения однодневного расхода (q)на норму запаса в днях (Тн):

**Расчет потребности предприятия в оборотных средствах (норматива).**

**Алгоритм выполнения задания на расчет потребности предприятия в оборотных средствах.**

На основе имеющихся данных по предприятию определите потребность предприятия в оборотных средствах. Расчеты выполните по следующей схеме

1. План производства костюмов за квартал (штук) 800

2. Норма расхода ткани на один костюм (м) 2,0

3. Цена 1 метра ткани (руб) 300

4. Расход ткани за квартал ( руб)

5. Количество дней в квартале

6. Среднесуточный расход ткани (тыс. руб)

7. Общая норма запаса (дни) 20

8. Норматив оборотных средств (потребность) (тыс. руб)

|  |  |
| --- | --- |
| **Текущий запас** | |
| **Назначение** | **Расчет** |
| Для обеспечения бесперебойного производства и удовлетворения потребности предприятия в сырье и материалах на период между двумя их очередными поставками. Максимальная величина запасов равна интервалу поставки, а минимальная – 1 день.  Средняя величина запаса = максимальная величина запаса+  минимальная величина запаса / 2 | З тек = Рдн х Т, где Зтех – норматив текущего запаса;  Рдн – среднесуточная потребность в материалах;  Т –норма текущего запаса, равная интервалу поставки |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Подготовительный запас** | | |
| **Назначение** | | **Расчет** |
| Для приемки материалов, размещения на места хранения. | Зподг = Рдн х Тп,  Тп – период времени на приемку материалов | |

|  |  |
| --- | --- |
| **Транспортный запас** | |
|  |  |
| Это разница между временем движения грузов и документов | - |

|  |  |
| --- | --- |
| **Страховой запас** | |
| **Назначение** | **Расчет** |
| Нарушения графика поставки материалов. | З стр = Рдн х Тоткл,  Тоткл –время отклонения от запланированных сроков поставок |

Нобщ = (Р/Тпл) х З,

Р- суммарный расход сырья, материалов

Тпл – плановый период времени;

Т – общая норма запаса в днях

**Расчет общего норматива по стали**

**Алгоритм выполнения задания на расчет общего норматива по стали**

На основе имеющихся данных по предприятию определите потребность предприятия в оборотных средствах.

Плановая годовая потребность предприятия в стали 2 тыс. тонн, цена 1 тонны стали 150тыс. руб, интервал поставки 28 дней, страховой запас составляет 50% текущего запаса, время на разгрузку и подготовку стали к производству 2 дня.

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Мате-риал | План  пр-ва  (тонн) | Цена  1 т  (тыс.  руб | Расход стали по плану  на год | Норма запаса в днях | | | | Ито-го норма запаса  (дни) | Потреб  ность  (тыс.руб) |
| Интер-  вал постав-  ки | Текущ.  запас | Страх.  запас | Подгот  запас |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

Примечение. Норму текущего запаса рассчитайте исходя из средней величины запаса

**Нормирование запасов готовой продукции.**

**Н гот. продукции = q. ср. сут. х Т зап. ,** где

q.ср. сут. – ср. суточный выпуск продукции по производственной себестоимости.

Т зап. – норма запаса готовой продукции на складе ( дней )

**Тема «Нормирование расхода материалов»**

1 Роль сырьевых и топливно-энергетических ресурсов в экономике страны

2.Состав нормы расхода.

3.Показатели эффективного использования материальных ресурсов

**Нормирование расхода материальных ресурсов –** это процесс разработки и внедрения научно – обоснованных норм расхода сырья, материалов, топлива и электроэнергии ( эти ресурсы относятся к материальным ).

**Норма расхода** – это максимально допустимое количество материалов, необходимых для производства 1 ед. продукции

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Норма расхода материала** | | |
| Полезный расход | Технологические отходы | Потери  материалов |

**Показатели расхода:**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Показатели | Характеристика | Расчет |
| Общий расход | Количество материальных ресурсов, затраченных предприятием на выполнение планов производства | Q |
| Удельный  расход | Средний расход на единицу произведенной продукции  Определяется делением общего расхода МР на количество годных единиц продукции | q = Q / п |
| Выход годной продукции | Извлечение годного продукта из перерабатываемого сырья. | ВГ = Мг / Мс х 100% Мг – масса годной продукции, кг. Мс – масса исходного сырья , кг. |
| Коэффициент использования материалов | Характеризует степень их использования материалов. Он бывает плановый и фактический. | Кисп. пл. = q.п. / Nр.  Где q п. – полезный расход (кг)  К исп. факт = q. п / q, где  q – удельный расход (кг) |
| Расходный коэффициент | Обратный показатель коэффициенту использования. | 1/ Кисп |
| Материалоёмкость | Характеризует величину материальных затрат на рубль произведенной продукции | МЕ = МЗ / ПП , где  ПП – объем производства  продукции (руб.) |
| Материалоотдача | Обратное соотношение материальных затрат и произведенной продукции | МО = 1/МЕ |

**Тема «Нормирование труда и производительность труда»**

1. Виды норм труда и их учет
2. Понятие производительности труда, факторы и резервы роста производительности труда
3. Показатели и методы измерения производительности труда

**Характеристика нормирования труда**

**Нормирование труда** *-* процесс установления для конкретных организационно-технических условий норм труда:

• норм времени;

• норм выработки;

• норм обслуживания

• нормативы численности

**Норма времени включает**

А) подготовительно-заключительное время (получение задание, наладка оборудование и т.д.)

Б) оперативное время ( время на обработку)

В) время обслуживания рабочего мести (заточка инструментов, уборка отходов и т.д.)

Г) время на отдых и личные надобности

**Области применения норм труда**

|  |
| --- |
| **Технико-экономическое планирование** |
| - для расчета производственных мощностей  - обоснования численности работников  - составления плановых заданий,  - расчета заработной платы |

**Методы установления норм времени**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Наблюдение – Хронометраж  Фотография рабочего времени | Расчет норм времени по нормативам | Расчет норм времени по типовым нормам |

**Условия для выполнения работниками норм выработки**

• исправное состояние помещений, сооружений, машин, технологической оснастки и оборудования

• своевременное обеспечение технической и иной необходимой для работы документацией

• надлежащее качество материалов, инструментов, иных средств предметов, необходимых для выполнения

работы, их своевременное предоставление работнику.

• условия труда, соответствующие требованиям охраны труда безопасности производства

**Баланс рабочего времени одного работника**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Фонды рабочего времени** | **Дни** | **Часы** |
| Календарный фонд рабочего времени  Празднично-выходные дни  Номинальный фонд рабочего времени | 365  110  255 | 2920  880  2040 |
| Планируемые неявки всего, в том числе:   * + Очередной отпуск   + По болезни   - Прочие неявки разрешенные законом | 34  28  4  2 | 272  224  32  16 |
| Полезный фонд рабочего времени | 221 | 1768 |

**Табель**

**учета использования рабочего времени**

|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
|  | Ф.И.О., профессия | Таб.  ном  ер | Отметки о явках и неявках на работу по числам месяца | | | | | | | | | | | | | | | | Отра-бота-но за месяц | Неявки по причинам | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | 15 | х | код | Дни (часы) | код | Дни (часы) |
|  |  |  | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | Часы |
| Дни |
| 1 | 2 | 3 | 4 | | | | | | | | | | | | | | | | 5 | 6 | 7 | 8 | 9 |
|  | Иванова | 237 | 8 | 8 | 8 | 8 | 8 | В | В | Б | Б | Б | 8 | 8 | В | В | 8 | х | 128 | 22 | 48 |  |  |
| А | А | А | 8 | В | В | 8 | 8 | 8 | 8 | 8 | В | В | 8 | 8 | х |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | 16 | 33 | 6 |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  | Петрова | 238 |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | х |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | х |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |
|  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |

**Факторы, влияющие на производительность труда**

* материально-технические: использование прогрессивной техники, технологии, качество сырья и т.д.
* организационные- обеспечение рабочим мест сырьем, материалами, сокращение простоев оборудования, своевременный ремонт оборудования, совмещение профессий
* экономические – заинтересованность в результатах труда
* социальные – условия труда, квалификация, техника безопасности

Показатели производительности труда – выработка и трудоемкость

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Показатели** | **Характеристика** | **Формула расчета** |
| **Выработка** | количество продукции в натуральном или стоимостном измерении, произведенной одним работником за единицу времени | Выработка час. = Q\ t,  Выработка дневн. = Q\ t,  Выработка мес= Q\ ССЧ,  Q –объем производства  t – чел/часы, чел/дни  ССЧ – среднесписочная численность |
| Т**рудоемкость** | затраты времени на обработку детали, выполнение единицы работ. | Т= t \Q |

**Методы измерения производительности труда:**

|  |  |
| --- | --- |
| **Натуральные единицы измерения** | Используется при производстве однородной продукции, а также для подведения итогов работы по рабочим местам, участкам |
| **Трудовой** | выражается в определённых фиксированных единицах трудоёмкости, например, нормативная трудоёмкость |
| **Стоимостные** | Используется при производствепродукции различных наименований |

**Производительность труда**

**Выполнение норм выработки**

по швейному цеху за сентябрь\_\_200\_\_\_\_\_\_\_г

Бригада \_\_\_\_N \_4\_\_\_\_\_

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Ф., И., О. | Профессия | Фактически отработано (час) | Трудоемкость на производство  (нормо/часы) | % выполнения норм выработки |
| Основание для расчета | Табель учета рабочего времени | | Норма времени \* кол-во изделий | |
| Иванова | Швея | 128 | 134 |  |
| Петрова | Швея | 160 | 150 |  |
| Итого |  | 288 | 284 |  |

**Тема "Состав и структура персонала на предприятии"**

1. Состав и структура персонала.

2. Показатели численности работников предприятия.

3. Определение потребности в персонале и планирование его численности.

4.Показатели движения рабочей силы**.**

**Кадры (трудовые ресурсы) – это совокупность работников предприятия различных профессионально-квалификационных групп, занятых на предприятии и входящих в его списочный состав.**

*Профессия* – это вид трудовой деятельности, требующий теоретических знаний, практических навыков.

*Специальность* – это вид трудовой деятельности в пределах профессии, требующий специальных знаний, навыков.

*Квалификация* – знания, умения, навыки, опыт для выполнения работы определенной сложности.

|  |  |
| --- | --- |
| **Промышленный производственный персонал (ППП)** | |
| **Рабочие** | **Служащие** |
| основные (станочники)  вспомогательные (обслуживающие процесс производства) | Руководители  Специалисты  Прочие (секретари) |

**Под структурой персонала** понимается соотношение численности работников каждой категории в общей численности, выраженное в процентах.

Структура персонала

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Категории персонала** | **Численность** | **%** |
|
| Рабочие | 880 |  |
| Руководители | 50 |  |
| Специалисты | 150 |  |
| Прочие | 20 |  |
| Итого | 1100 |  |

**Методы планирования численности** по категориям:

1. По трудоемкости.

2. По выработке.

3. По нормам обслуживания.

4. по рабочим местам.

5. по нормативам численности.

**Пример расчета численности рабочих основного производства**

|  |  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наименование изделий | План производства,  шт | Трудоемкость изготовления одного изделия нормо/час | Трудоемкость на выпуск нормо/  час. | Планируемое выполнение норм выработки, % | Планируемая трудоемкость с учетом коэффициента выполнения норм нормо/  час | Полезный фонд рабочего времени, час | Плановая численность чел |
| Швейный цех | | | | | | | |
| Юбки | 3000 | 3,0 |  | 102,5 |  |  |  |
| Брюки | 6000 | 5,0 |  | 102,5 |  |  |  |
| Итого | Х | Х |  | Х |  | Х |  |

**Показатели движения кадров предприятия**

Движение работников списочного состава – изменение в списочной численности работников вследствие приема на работу и выбытия по различным причинам

Баланс кадров: списочная численность работников на начало отчетного периода плюс численность принятых *за* данный период минус численность выбывших за этот период савка списочной численности работников на конец отчетного периода

Показатели, характеризующие движение работников

Оборот кадров -совокупность приня­тых на работу и вы­бывших работников, рассматриваемая в соотношении со среднесписочной численностью работников

Коэффициент

постоянства кадров -отношение числен­ности работников,

состоящих в списочном составе весь год, к среднесписочной численности работников

Коэффициент

восполнения кадров -отношение численности принятых на работу к численности выбывших

Интенсивность оборота кадров

Коэффициент оборота по выбытию - отношение выбывших работников к среднесписочнойчисленности

Коэффициент оборота по приему - отношение числа принятых к среднесписочной численности работников

Коэффициент общего оборота - отношение суммарного числа принятых и выбывших к среднесписочной численности работников

Число дополнительно введенных рабочих мест - число работников, которые могут быть приняты

Число вакантных (свободных) рабочих мест – число работников, требующихся в организации

**Коэффициент оборота по приему**

**Коэффициент оборота по выбытию**.

**Коэффициент текучести**

**Коэффициент постоянства**

Например: *на 1 января отчетного года в списках состояло 1500человек, выбыло в течение года 380человек, причем 200человек из числа принятых. Следовательно, число работников, состоящих в списках весь отчетный год 1380 человек (1500 – (380 – 200 Среднесписочная численность за отчетный год составила 1550человек.*

# Кп.к. = 1380 \ 1550 = 0.89

**Тема «Оплата труда на предприятии»**

1. Принципы оплаты труда.
2. Тарифная система оплаты труда и ее элементы.
3. Виды и формы заработной платы
4. Состав фонда заработной платы
5. Планирование фонда заработной платы
6. Стимулирование труда и мотивация труда**.**

***Тарифная система*** — это совокупность нормативов, с помощью которых регулируется заработная плата рабочих и служащих в зависимости от видов производств, квалификационных признаков, условий труда.

**Основными элементами тарифной системы являются:**

1. Тарифная ставка
2. Тарифная сетка
3. Тарифно-квалифицированный справочник (ТКС).

**Тарифная ставка** — это размер оплаты труда рабочего, соответствующего разряда за час (день). На размер тарифной ставки влияют:

* форма оплаты труда;
* условия труда;
* квалификация.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| **Основные понятия** | | | |
| **Тарифная система -**  совокупность нормативов, с помощью которых  осуществляется  дифференциация  заработной платы  работников различных  категорий работников**.**  . | **Тарификация работы** *-*отнесение видов труда к  тарифным разрядам или  квалификационным  категориям в зависимости  от сложности труда. | **Тарифный разряд -**  величина, отражающая  сложность труда и квалификацию работника | **Тарифная ставка -**  размер  оплаты труда работника за час, (день) |

**Тарифная сетка**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Рабочие – сдельщики** | **Разряды** | | | | | |
| **I** | **II** | **III** | **IY** | **Y** | **YI** |
| Тарифные коэффициенты | 1,0 | 1,089 | 1,23 | 1,35 | 1,53 | 1,8 |
| Часовые тарифные ставки (руб) | 50,0 |  |  |  |  |  |
| Абсолютное увеличение часовых тарифных ставок (руб) | Часовая ставка последующего разряда -  часовая ставка предыдущего разряда | | | | | |
| Относительное увеличение часовых тарифных ставок  ( %) | Часовая ставка последующего разряда/  часовая ставка предыдущего разряда \* 100% - 100% | | | | | |

**Формы заработной платы**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| **Формы заработной платы** | **Разновидности форм** | **Расчет** |
| Сдельная заработная плата | • прямая сдельная | Расценка \* количество изделий |
| • сдельно-премиальная; | Сдельная заработная плата + сумма премий |
| • сдельно-прогрессивно; | Зар. плата в пределах нормы выработки начисляется по обычным расценкам, а сверх нормы – по повышенным расценкам |
| • косвенная сдельная | Расценка косвенная\* количество изделий |
| •аккордная | Предусматривает установление определенного объема работ и общей величины фонда заработной платы за эту работу |
| Повременная заработная плата | •простая повременная | Часовая тарифная ставка \* фактически отработанное время |
| • повременно-премиальная; | Повременная заработная плата + сумма премий |
| Окладная | Оплата труда служащих осуществляется в соответствии с установленным им по штатному расписанию окладом |
|  | | |
|  | | |

**Назначение применяемых форм заработной платы**

|  |  |
| --- | --- |
| **Разновидности форм** | **Назначение** |
| • прямая сдельная | Стимулирует количество и качество работы |
| • сдельно-премиальная; | Стимулирует рост производительности труда, экономное использование ресурсов, качество выпуска продукции |
| • сдельно-прогрессивная; | Стимулирует наращивание выработки |
| • аккордная | Стимулирует выполнение работ в короткие сроки, с меньшей численностью, конечный результат труда |
| •простая повременная | Стимулирует повышение квалификации, эффективное использование рабочего времени |
| • повременно-премиальная | Стимулирует результат труда |

**Условия применения форм заработной платы**

|  |  |
| --- | --- |
| **Сдельная** | **Повременная** |
| Наличие количественных показателей работы, которые непосредственно зависят от данного рабочего или их бригады; | Рабочий не может оказывать непосредственного влияния на увеличение выпуска продукции |
| Возможность увеличения выработки или объема выполненных работ; | отсутствуют количественные показатели выработки, необходимые для установления сдельной расценки; |
| Возможность точного учета объемов (количества) выполняемых работ; | Выполнение работ по обслуживанию оборудования,;  а также где труд работника не поддается точному нормированию. |
| Применение технически обоснованных норм труда – нормы времени, нормы выработки | Труд работника не поддается точному нормированию. |

**Пример расчета повременной заработной платы**

**Рабочий отработал 20 смен по 8 часов, часовая тарифная ставка 80рублей. В течение 5 дней рабочий совмещал профессии, доплаты за совмещение профессий 30% от тарифной ставки. Премии за результат работы 20%**

**Расчет**

**Повременная заработная плата = 8\*20\*80= 12800р**

**Доплаты за совмещение профессий = 8\*5\*80\*0,3 = 960р**

**Премии = 12800\*0,2 = 2560р**

**Повременно-премиальная зар. плата= 12800+ 960+2560=16320р.**

**Пример расчета сдельно- прогрессивной заработной платы**

**Норма выработки рабочего 800 деталей, фактически сделано 1000 деталей, норма времени на деталь 0,3 нормо/часа, часовая тарифная ставка 80 рублей. За перевыполненную часть нормы расценка увеличивается на 30%**

**Расчет**

**Заработная плата в пределах нормы выработки = 80\*0,3\*800= 19200р**

**Заработная плата сверх нормы = 200\* 24\*1,3 = 6240р**

**Итого сдельно-прогрессивная заработная плата =19200+6240 = 25440р**

|  |
| --- |
| **Системы заработной платы** |
| **Тарифная,**  **бестарифная,**  **плавающих окладов,**  **комиссионных вознаграждений,**  **знания и опыт** |

**ПРОИЗВОДСТВЕННАЯ ПРОГРАММА и производственная мощность ПРЕДПРИЯТИЯ**

1. Производственная программа и ее измерители.
2. Стоимостные показатели производственной программы

3. Понятие производственной мощности, её виды и

4. Методы расчёта производственной мощности

***Производственная программа предприятия***(ППП) — это развернутый план производства и продажи (реализации) продукции (работ и услуг), содержащий перечень важнейших наименований продукции определенного количества, ассортимента, качества, установленные сроки*.*

Производственная программа измеряется в натуральных, условно-натуральных, трудовых и стоимостных единицах.

**Натуральные измерители** используются для учета выпуска и оценки выполнения плана на рабочих местах, участках и цехах, а так же по предприятию, когда выпускается однородная продукция.

% выполнения плана = В факт./ В план. \* 100%

В - объем производства продукции в натуральном измерении

Условно-натуральные измерители используются при выпуске однородной продукции, но с разными техническими характеристиками или свойствами (машины разной грузоподъемности).

Трудовые измерители используются при производстве широкой номенклатуры изделий или выполнения работ. Объем производства продукции измеряется по трудоемкости, те в нормо/часах.

Стоимостные измерители используются для расчета товарной, валовой проданной продукции.

План производства = Цена \* количество произведенной продукции

в стоим. измерении. в натуральном измерении

Обобщающими натуральными показателями являются номенклатура и ассортимент.

***Номенклатура*** — это перечень наименований продукции, выпускаемой предприятием в натуральном выражении и определяет направление в деятельности предприятия.

***Ассортимент*** — совокупность разновидностей изделия конкретного наименования с указанием технической характеристики, ГОСТа, сорта, размера.

Стоимостными показателями производственной программы являются товарная, валовая и проданная продукция

**Под производственной мощностью понимается максимальное количество выпускаемой продукции (работ, услуг с учётом использования прогрессивной техники, технологии, организации производства и труда).**

Производственная мощность определяется по мощности ведущих производственных цехов, агрегатов или участков.

**Различают входную, выходную и среднегодовую производственную мощность**.

**Методы расчёта производственной мощности**

Производственная мощность рассчитывается двумя методами:

1. по производительности оборудования;
2. по трудоёмкости.

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Фонды рабочего времени | Количество дней при односменном режиме | Количество часов при односменном режиме |
| Календарный фонд рабочего времени  Празднично-выходные дни  Номинальный фонд рабочего времени  Простои в планово-предупредительном ремонте 4%  Полезный фонд рабочего времени (100% - 4% = 96%) | 365  110  255 | 2920  880  2040  (2040\*96)/100=198,4 . |

**Тема «Издержки производства»**

1. Понятие себестоимости продукции, факторы на нее влияющие
2. Виды себестоимости
3. Классификация затрат на производство и реализацию продукции
4. Группировка затрат по экономическим элементам и статьям калькуляции
5. Калькуляция и ее виды

**1. Понятие себестоимости продукции, факторы на нее влияющие**

*Себестоимость - это стоимостная оценка, используемых в процессе производства продукции природного сырья, материалов, основных средств, трудовых ресурсов и др. затрат, связанных с производством и реализацией продукции.*

**Структура себестоимости - это соотношение входящих в ее состав затрат, выраженных в процентах.**

Структура рассматривается по :

*а). экономическим элементам и статьям затрат.*

*б). по соотношению постоянных и переменных затрат, прямых и косвенных расходов.*

**Факторы снижения себестоимости**.

1.Повышение технического уровня производства :

2.Улучшние организации производства и труда :

3.Изменение объема производства и структуры продукции :

4.Изменение цен на сырье, тарифов, норм амортизационных отчислений.

**2.Виды себестоимости**

***1. Цеховая***

***2. Производственная***

***3. Полная***

**3.Классификация затрат на производство и реализацию продукции**

|  |
| --- |
| Классификация затрат |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **По однородности экономического содержания***:*   * Элементные – неделимые в пределах предприятия (сырьё, материалы, топливо, заработная плата); * Комплексные   Включают несколько статей, имеющих целевое назначение (ОПР,ОХР,КР) | **По месту возникновения**  Общепроизводственные (расходы по управлению обслуживанию основного и вспомогательного производства);  Общехозяйствен-ные (расходы по управлению обслуживанию предприятием);   * Расходы на продажу (расходы, связанные с реализацией продукции). | **По способу отнесения на себестоимость**:  Прямые – затраты на производство определённого вида продукции, прямо относятся на себестоимость и нормируются  (материалы, комплектующие изделия, заработная плата рабочих);  Косвенные – связанные с работой цеха или предприятия в целом и распределяются пропорционально какой либо базе, например, основной заработной плате рабочих | **В зависимости от объёма производства**:  Условно-переменные – зависят от объёма производства и изменяются с изменением объемов производства (сырьё, материалы, заработная плата производственных рабочих, топливо на технологические цели);  Условно-постоянные – не зависят от объема производства и с изменением объемов производства не меняются (амортизация и содержание зданий, сооружений, заработная плата управленческого персонала). | **По последовательности формирования**  Цеховая себестоимость  Производственная себестоимость  Полная себестоимость |

**Пример расчета прямых (переменных) затрат**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование**  **продукции** | **Норма расхода муки**  **(кг)** | **Цена за 1 кг**  **(руб)** | **План производства**  **(шт)** | **Затраты на выпуск**  **(тыс.руб)** |
| Батоны | 0,3 | 20,0 | 2000 |  |
| Хлеб | 0,5 | 20,0 | 1000 |  |
| **Итого** |  |  |  |  |

**Пример распределения косвенных затрат**

|  |  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Наимено-вание изделий | Расценка 1ед  (руб) | План производства (шт) | Сдельная заработная плата  (тыс. руб) | Коэффициент распределения косвен-ных расходов | Общепроиз-водственные расходы (тыс руб) | Обще-хозяйст-венные. расходы  (тыс руб) |
| Батоны | 10 | 2000 | 20,0 |  | 2х20 =40,0 |  |
| Хлеб | 12 | 1000 | 12,0 |  | 2х12 =24,0 |  |
| Итого | х | х | 32 |  | 64,0 | 96,0 |

Общепроизводственные и общехозяйственные расходы распределить пропорционально основной заработной плате производственных рабочих.

Общепроизводственные расходы 64,0т тыс руб, общехозяйственные расходы 96

тыс руб.

Коэффициент распределения общепроизводственных расходов = 64/32=2

Коэффициент распределения общехозяйственных расходов = ………

1. **Группировка затрат по экономическим элементам и статьям калькуляции**

**Группировка затрат по экономическим элементам**

В основе группировки затрат на производство по элементам лежит участие в производстве продукции трёх элементов—живого труда, предметов и орудий труда (овеществленного труда.

В Налоговом Кодексе РФ, глава 25 «Налог на прибыль» выделяют следующие элементы:

|  |  |
| --- | --- |
| **Группировка затрат** | |
| **По статьям калькуляции** | **По экономическим элементам** |
| 1.Сырьё и основные материалы (за вычетом возвратных отходов).  (норма расхода \* цена материала) | Материальные затраты по предприятию (сырье, материалы, топливо, энергия, зап. части), используемые как на технологические, так и хозяйственные цели. |
| 2. Покупные комплектующие изделия и полуфабрикаты  (норма расхода \* цена материала) |
| 3.Топливо и энергия на технологические нужды.  (норма расхода\* тариф) | Заработная плата работников ППП  ЕСН и отчисления на обязательное страхование от несчастных случаев и проф. заболеваний |
| 4.Основная з/плата производственных рабочих ( по расценкам) |
| 5.Дополнительная з/плата производственных рабочих  ( в % к основной заработной плате.) |
| 5.ЕСН (26%) и отчисления на обязательное страхование от несчастных случаев и проф. заболеваний (по установленным нормам от основной и дополнительной з/платы производственных рабочих, ст.4,5). | Амортизация основных средств |
| Прочие затраты ( аренда, командировочные расходы, затраты на сертификацию и т.д.) |
| 6.Расходы по содержанию и эксплуатации оборудования и транспортных средств. (по смете) |
| 7.Общепроизводственные расходы.  (по смете) |
| 8.Общехозяйственные расходы  (по смете) |
| 9.Коммерческие расходы |
| **Полная себестоимость** |

|  |  |
| --- | --- |
| **Группировка затрат и ее назначение** | |
| **По экономическим элементам** | **По калькуляционным статьям** |
| -Установление общей суммы затрат в рамках сметы на производство по предприятию | Исчисление себестоимости единицы продукции, работ и услуг |
| -Определение потребности в материальных и денежных ресурсах, а также затрат по всей производственной и сбытовой деятельности предприятия | Установление цены на продукцию |
| -Увязка плана по себестоимости с другими разделами бизнес-плана | Расчет рентабельности продукции |
| Определение уровня эффективности производства |

**Калькуляция и ее виды**

Калькуляция – это документ, применяемый в системе бухгалтерского учета для определения себестоимости единицы продукции и выполнения единицы работ

Объекты калькулирования – выпускаемые предприятием все виды продукции или выполняемые виды работ. Измеряется объект калькулирования в тех же единицах, что и производственная программа.

Виды калькуляций

**Плановая калькуляция**

**(виды себестоимости)**

Предприятие \_\_\_АО «Вега»\_\_\_

(наименование изделия)

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| *Статьи затрат* | *Сумма (руб)* | *Удельный вес,%* | *Вид* |
| Сырье и материалы за вычетом возвратных отходов |  |  | Переменные затраты |
| Комплектующие материалы |  |  |
| Тара и упаковка |  |  |
| Топливо и электроэнергия на технологические цели |  |  |
| *Итого материальных затрат* |  |  |
| Основная заработная плата производственных рабочих |  |  |
| Дополнительная заработная плата производственных рабочих |  |  |
| ЕСН и отчисления на обязательное страхование от несчастных случаев и проф. заболеваний |  |  |
| Общепроизводственные расходы |  |  | Постоянные |
| Общехозяйственные расходы |  |  |
| **Производственная себестоимость** |  |  |
| Коммерческие расходы |  |  |
| **Полная себестоимость** |  |  |  |
| Прибыль |  |  |  |
| НДС |  |  |  |
| *Оптовая цена* |  |  |  |

**Тема «Прибыль и рентабельность»**

1. Доход предприятия.

2. Прибыль предприятия.

3.Факторы, влияющие на прибыль.

4.Виды прибыли.

5. Распределение чистой прибыли

6. Рентабельность

**1. Доход предприятия.**

Согласно Положению по бухгалтерскому учету 9/99 "**Доходы организации"** № 32 от 6.05.99г , **доходы организации - увеличение экономических выгод в результате поступления активов (денежных средств и иного имущества) или погашение обязательств, приводящие к увеличению капитала. Таким образом, доход -это приток денежных средств.**

|  |  |
| --- | --- |
| **Виды дохода** | |
| **1.Доходы от обычных**  **видов деятельности:** | **Прочие доходы** |
| - выручка от продажи продукции | **-** Доходы от сдачи имущества в аренду |
| - поступления, связанные с  выполнением работ и  оказанием  услуг. | * Доходы от продажи основных средств и   других активов |
| * поступления, связанные с участием в   уставных капиталах других организаций,  включая доходы по ценным бумагам |
| - проценты, полученные за предостав-  ление в пользование денежных  средств организации |
| штрафы, пени, неустойки за  нарушение договорных обязательств |
| * активы, полученные безвозмездно   (дарение) |
| * прибыль прошлых лет, выявленная в   отчетном году |
| * курсовые разницы |

**Функции прибыли**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Характеризует конечный финансовый результат деятельности предприятия и размер его денежных накоплений. | Является критерием и показателем эффективности деятельности предприятия | Является главным источником обновления производственных фондов, источником социальных благ | Является источником формирования доходов бюджетов различных уровней, основной целью предпринимательской деятельности. |

**Источником получения прибыли является:**

1. Производственная и предпринимательская деятельность
2. Инновационная деятельность.
3. Монопольное положение предприятий*.*

**Схема распределения доходов коммерческой организации**

|  |
| --- |
| Выручка от продажи продукции, выполнения работ, оказания услуг |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Переменные затраты | | |
| Затраты сырья и материалов | Затраты на оплату труда | Переменные накладные расходы |

|  |
| --- |
| Валовая прибыль  (маржинальная прибыль) |

вычесть

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Управленческие расходы |  | Коммерческие расходы |

|  |
| --- |
| Прибыль от реализации продукции  (операционная прибыль) |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Прочие доходы |  | Прочие расходы |

|  |
| --- |
| Прибыль до налогообложения |

|  |
| --- |
| Налог на прибыль и прочие обязательные платежи |

|  |
| --- |
| Чистая прибыль |

Условно-постоянные расходы на весь объем пр-ва

Точка безубыточности = -----------------------------------------------------------------

Цена – Условно-переменные расходы на 1 изделие.

**Виды прибыли**

**Валовая прибыль**.

**Прибыль от продажи продукции (работ, услуг)**

**Прибыль до налогообложения включает:**

**Чистая прибыль**

**Механизм формирования различных видов прибыли**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **Наименование продукции** | **Объем продаж**  **(кг)** | **Оптовая цена**  **(руб)** | **Выручка от продажи**  **(тыс. руб)** | **Себестоимость**  **1 кг (руб)** | **Себестоимость**  **проданной продукции**  **(тыс.руб)** |
| Макароны | 5000 | 20,0 |  | 17,0 |  |
| Рис | 3000 | 40,0 |  | 35,0 |  |
| Итого | х | х |  | х |  |

Коммерческие и управленческие расходы составляют 10% от себестоимости реализованной продукции

**Отчет о финансовых результатах**

|  |  |
| --- | --- |
| Наименование показателей | На планируемый год (тыс руб) |
| *I Доходы по обычным видам деятельности* |  |
| Выручка от продажи продукции за минусом налога на добавленную стоимость | 220,0 |
| Себестоимость проданной продукции без коммерческих расходов | 171,0 |
| **Валовая прибыль** | **49,0** |
| Коммерческие и управленческие расходы | 19,0 |
| **Прибыль от продажи продукции** | **30,0** |
| *II Прочие доходы и расходы* |  |
| Проценты к получению | 2,0 |
| Проценты к уплате | 2,5 |
| Доходы от участия в других организациях |  |
| Прочие операционные доходы | 5 ,5 |
| Прочие операционные расходы | 4,0 |
| **Прибыль до налогообложения** | **31,0** |
| Налог на прибыль | 7,44 |
| **Чистая прибыль** | **23,56** |
| **Рентабельность продукции (%)** | **15,7** |

Чистая прибыль предприятия.

Используется на следующие цели

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| Фонд накопления | Фонд потребления | Фонд развития социальной сферы | Резервный капитал (фонд) | Выплата дивидендов | Благотворительные цели |
| Создание и  внедрение новой техники, совершенство-вание технологий. | Единовременные поощрения  Премии по итогам работы за год | Строительство жилья, детских учреждений и других объектов социальной сферы. Это накопительный фонд. | Используется при неблагоприятной конъюнктуре рынка –предназначен для возмещения убытков от хозяйственной деятельности, для выплаты доходов инвесторам и кредиторам, если на эти цели не хватает прибыли |
| Модернизация оборудования, реконструкция действующего производства. | Пособия, уходящим на пенсию, надбавки к пенсиям. |
| Пополнение норматива оборотных средств. | Материальная помощь всем или большинству работников, |

**Тема «Ценообразование на предприятии»**

1. Сущность, функции цены как экономической категории
2. Система цен и их классификация
3. Ценовая стратегия
4. Этапы и методы ценообразования

**Цена — это сумма денег, за которую покупатель готов купить товар, а производитель — продать**

От уровня цены зависят:

• величина прибыли коммерческой организации;

• конкурентоспособность организации и ее продукции;

• финансовая устойчивость предприятия.

**Функции цены**

|  |  |
| --- | --- |
| **Учетная** | Отражает необходимые материальные и трудовые затраты и использование ресурсов на производство и реализацию продукции |
| **Сбалансированности спроса и предложения** | Через цены осуществляется связь между производством и потреблением, предложением и спросом |
| **Стимулирующая** | Используется для развития ресурсосбережения, повышения эффективности производства, улучшения качества продукции, внедрения новых технологий. |
| **Распределительная функция** | Предусматривает включение акциза, налога на добавленную стоимость, налога с продаж и других форм централизованного чистого дохода, поступающего в бюджет государства, региона, города. |
| **Функция цены как средства рационального размещения про­изводства** | С помощью механизма цен происходит перелив капиталов в секторы экономики и производства с более высо­кой нормой прибыли |

**Признаки классификации цен**

**По характеру обслуживаемого оборота** выделяют:

• оптовые цены

• закупочные цены

• розничные цены, п

тарифы грузового и пассажирского транспорта;

• тарифы на платные услуги населению;

• цены, обслуживающие внешнеторговый оборот

**В зависимости от сферы регулирования**

• свободные цены,

• договорно-контрактные цены,

• цены в условиях частичной или полной монополизации рынка,;

*•* регулируемые цены

**В зависимости от территории действия** различают:

• единые или поясные цены;

• региональные (зональные) цены.

**В зависимости от метода включения транспортных расход в цену товара выделяют:**

цену «франко-склад поставщика»;

цену «франко-станция отправления»;

цену «франко-склад потребителя» и др.

**По временя действия** цены подразделяются на:

• твердые (постоянные), которые не меняются в течении всего срока действия контракта;

• текущие, меняющиеся в рамках одного контракта и отражают изменение ситуации на рынке;

• сезонные, действующие в пределах определенного пери­ода времени;

• скользящие, устанавливаемые на изделия с длительны! сроком изготовления.

**Состав свободных цен**

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Полная себестоимость продукции | Прибыль | Налог на добавлен­ную стоимость | Наценки посредни­ческих организа­ций | Торго­вые надбавки |
| Отпускная цена предприятия | | |  |  |
| Оптовая рыночная цена | | | |  |
| Розничная цена | | | | |

**Этапы процесса ценообразования**

|  |
| --- |
| Выбор цели - обеспечение сбыта  - максимизация прибыли  - удержание рынка |
| Определение спроса - различия в подходах к определению  спроса обуславливаются типом  рынка, чувствительностью  покупателей к уровню цены |
| Анализ - верхний уровень цены определяет спрос  издержек - нижний уровень цены определяет себестоимость  производства - коэффициент переменных расходов  **-** коэффициент валовойили маржинальной прибыли |
| Анализ цен конкурентов – отличительные особенности товаров  конкурентов, цены на них |
| Выбор метода ценообразования |
| Установление - на основе изучения всех факторов цена окончательной цены должна соответствовать ценовому образу  фирмы и ее ценовой политике. |

**Ценовая политика предприятия**

|  |
| --- |
| **Ценовая политика – сфера деятельности предприятия по достижению**  **производственно – хозяйственных целей на основе цен на продукцию и услуги** |

|  |  |
| --- | --- |
| Долгосрочные цели | **·** обеспечение сбыта (выживаемости);  **·** максимизация прибыли;  **·** удержание рынка |
|  |  |
| Краткосрочные цели | **·** стабилизация рыночной ситуации;  **·** снижение влияния изменения цен на спрос;  **·** сохранение лидерства в ценах;  **·** ограничение потенциальной конкуренции;  **·** применение пиаровской технологии;  **·** стимулирование процесса популяризации  продукции |
|  | **·** изучение закономерностей спроса; |
| Методы формирования цен | **·** оценка издержек;  **·** анализ цен и товаров конкурентов. |
|  | |

Методы государственного регулирования цен

|  |  |
| --- | --- |
| Прямое регулирование цен | * установление предельного уровня цен * установление фиксированных цен * установление предельного уровня рентабельности * установление нормативов для определения цены * «замораживание» цен |
| Косвенное регулирование цен | * налогообложение * регулирование денежного обращения * кредитная политика государства * регулирование государственных расходов |

### **Способы воздействия государства на цены**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Виды цен | **Роль государства** | **Формы государственного воздействия** |
| Фиксированные государственные цены | Цены устанавливает государство | 1. Государственные цены 2. «Замораживание» рыночных свободных цен 3. Фиксирование монопольных цен |
| Регулируемые государством  цены | Государство устанавливает правила для предприятий в области  ценообразования, а предприятия сами устанавливают цены | 1. Установление предельного уровня цен 2. Установление предельных надбавок или коэффициентов к фиксированным ценам 3. Установление предельных значений элементов розничной цены 4. Государственный контроль за монопольными ценами 5. Регулирование рыночных цен путем установления цен государственным предприятиям |
| Свободная (договорная) цена | Цены устанавливаются производителями, государство вводит запрет на недобросовестную конкуренцию | 1. Запрет на ценовую дискриминацию 2. Запрет на демпинг 3. Запрет на недобросовестную рекламу |