

**ОГБОУ СПО «Смоленский промышленно-экономический
колледж»**

Сиволова О.Г.

**Методические рекомендации
К семинарским занятиям
По дисциплине
Коммерческое право**

**Специальность 080110
Экономика и бухгалтерский учет**

Смоленск

Планы семинарских занятий

Семинарское занятие № 1

Тема: Субъекты коммерческого права.

План:

1. Понятие и признаки предпринимательской деятельности. Коммерческое право в системе Российского права.
2. Понятие и виды субъектов деятельности. Коммерческие организации.
3. Создание, реорганизация и ликвидация юридических лиц.
4. Индивидуальный предприниматель как субъект предпринимательской деятельности.

Цель: изучение нового учебного материала, повторение ранее изученного материала по юридическим лицам, изучение основного законодательства по данной теме, формирование навыков применения законодательных актов, формирование навыка приводить полученные знания в систему.

Методические рекомендации: знать определение предпринимательского права как отрасли права, понятие предпринимательской деятельности, ее отличие от коммерческой деятельности, знать основные виды коммерческих организаций, субъектов предпринимательского права, правовое положение индивидуального предпринимателя, порядок государственной регистрации, правила создания, реорганизации и ликвидации юридических лиц, порядок лицензирования их деятельности, знать основное законодательство по данной теме, уметь приводить примеры из законодательства при ответе, составить таблицу по видам субъектов предпринимательской деятельности. (АОО, ЗАО, ООО, общества с дополнительной ответственностью, хозяйственные товарищества, потребительский кооператив, производственный кооператив, крестьянско-фермерское хозяйство, государственные и муниципальные предприятия), уметь сравнивать правовое положение различных видов коммерческих организаций, использовать знания полученные при изучении дисциплины «Гражданского права».

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.

Основные законодательные акты:

1. ГК РФ
2. Конституция РФ от 12.12.1993г.
3. ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» 08.08.2001г. № 129 (ред. от 27.07.2010г.)
4. ФЗ « О лицензировании отдельных видов деятельности» 08.08.2001г. № 128 (ред. от 27.07.2010г.)
5. ФЗ « Об акционерных обществах» 26.12.95г.№208

Семинарское занятие N 2

Тема: Правовой статус хозяйственных обществ

План:

1. Общая характеристика правового положения хозяйственных обществ в соответствии с Гражданским кодексом РФ.
2. Правовой статус акционерных обществ в соответствии со специальным законодательством (ФЗ «Об акционерных обществах»).
3. Содержание учредительных документов ОАО и ЗАО, порядок создания, реорганизации и ликвидации.
4. Правовой статус общества с ограниченной ответственностью в соответствии со специальным законодательством (ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»).
5. Содержание учредительных документов ООО, порядок создания, реорганизации и ликвидации.
6. Сравнительный анализ правового статуса ОАО, ЗАО, ООО.

Цель: сравнительный анализ законодательства об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью, совершенствование навыка анализа и сравнения изучаемого материала, навыка применения законодательства при решении практических ситуаций.

Методические рекомендации: проанализировать содержание норм ГК РФ о хозяйственных обществах, изучить основные законы по теме занятия, дать характеристику на основе ФЗ акционерных обществ, уметь анализировать учредительные документы хозяйственных обществ, сравнивать на основе норм ГК РФ и основных ФЗ правовое положение акционерных обществ и обществ с ограниченной ответственностью, выделять общие и отличительные черты, опираясь на соответствующие нормы.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.

Основные законодательные акты:

1. ГК РФ
2. Конституция РФ
3. ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» 05.12.2003г.
4. ФЗ « О лицензировании отдельных видов деятельности» 08.08.2001г. № 128
5. ФЗ « Об акционерных обществах» 26.12.95г.№208 (изм. 24.05.99г.)

Семинарское занятие N 3

Тема: Правовой статус отдельных видов коммерческих организаций.

План:

1. Правовой статус хозяйственных товариществ в соответствии с ГК РФ.
2. Сравнительный анализ правового статуса полного товарищества и товарищества на вере.
3. Правовое положение производственного кооператива в соответствии с о специальным законодательством (ФЗ «О производственных кооперативах»).
4. Особенности правового положения государственных и муниципальных унитарных предприятий (ФЗ «О государственных и муниципальных унитарных предприятиях»).
5. Особенности хозяйственной деятельности в некоммерческих организациях.

Цель: изучение содержания законодательства об отдельных видах коммерческих организаций, сравнение их правового положения, выявление пробелов в законодательстве, совершенствование навыка сравнительного анализа, навыка применения и толкования законодательства при решении правовых ситуаций.

Методические рекомендации: проанализировать содержание норм ГК РФ о хозяйственных товариществах, определить цели, основные принципы создания, сравнить правовой статус товарищества полного и товарищества на вере, изучить содержание законодательства о производственных кооперативах, унитарных предприятиях, выделить особенности правового статуса унитарных предприятий, привести при меры возможных исключений, когда некоммерческие организации имеют право осуществлять деятельность по получению прибыли.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть первая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.

Основные законодательные акты:

1. ГК РФ
2. Конституция РФ
3. ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» 05.12.2003г.
4. ФЗ « О лицензировании отдельных видов деятельности» 08.08.2001г. № 128

Семинарское занятие № 4

Тема: Договоры купли-продажи в коммерческой деятельности

План:

1. Общая характеристика договора купли-продажи по ГК РФ. Основное содержание договора.
2. Права и обязанности сторон договора купли-продажи.
3. Особенности отдельных видов договоров купли-продажи(розничная купля-продажа, поставка, купля-продажа недвижимости, купля-продажа предприятия, договор энергоснабжения, контрактации и т.д.).
4. Составление договора купли-продажи по образцу.
5. Решение практических ситуаций.

Цель: изучение договора купли-продажи как основы хозяйственных отношений, содержание договора и его формы, формирование навыка составления договора как документа, навыка решения практических ситуаций, навыка систематизации полученных знаний в форме таблицы.

Методические рекомендации: знать общие положения по ГК РФ о договоре купли-продажи, содержание договора, существенные условия: стороны, предмет, количество, цена, сроки. Выделять права и обязанности сторон, сравнивать правовое положение покупателя и продавца по договору, знать особенности отдельных видов договоров купли-продажи, выделять отличительные черты. Изучить форму договора купли-продажи.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Основные законодательные акты:

ГК РФ

Таблица № 1 «Виды договоров купли - продажи»

	Договор розничной купли-продажи	Договор поставки	Договор энергоснабжения	Договор купли-продажи предприятия
Стороны договора				
Предмет договор				
Форма договора Особенные требования				

Семинарское занятие № 5

Тема: Договоры подряда в хозяйственной деятельности

План:

1. Общая характеристика договора подряда по ГК РФ. Основное содержание договора. Права и обязанности сторон договора подряда.
2. Особенности отдельных видов договоров подряда (бытовой подряд, строительный подряд, подряд для государственных нужд и т.д.).
3. Характеристика договоров на выполнение опытно-конструкторских и научно-исследовательских работ.
4. Договор на оказание возмездных услуг: общее и отличное в сравнении с договором подряда.
5. Решение практических ситуаций.

Цель: изучение договора подряда, как основы хозяйственных отношений, содержание договора и его формы, формирование навыка составления договора как документа, навыка решения практических ситуаций.

Методические рекомендации: знать содержание норм ГК РФ о договоре подряда, анализировать общие положения, содержание договора. Выделять права и обязанности сторон, сравнивать правовое положение подрядчика и заказчика по договору, знать особенности отдельных видов договоров подряда, выделять отличительные черты. Изучить форму договора подряда.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть вторая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.
5. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Основные законодательные акты:

ГК РФ

Дополнительная литература:

1. Богданов: Специфика и социальное значение предпринимательских договоров, // «Журнал российского права» № 1 2002г.
2. А.С. Кабанков: Необходимые условия гражданско-правового договора, // «Журнал российского права» № 2 2003г.
3. М.Н. Сафонов: Отдельные виды договоров, // «Журнал российского права» № 10 2002г.
4. М.Л. Башкатов: Деньги как объект обязательственных правоотношений, // «Законодательство» № 4 2003г.
5. С.А. Екимов: Договор как основа регулирования отношений в сфере деятельности субъектов малого бизнеса, // «Журнал российского права» № 9 2002г.

Семинарское занятие № 6
Тема: Договоры аренды в хозяйственной деятельности

План:

1. Общая характеристика договора аренды по ГК РФ. Основное содержание договора.
2. Права и обязанности сторон договора подряда.
3. Особенности отдельных видов договора аренды (прокат, аренда транспортного средства, аренда недвижимости, аренда предприятия, субаренда).
4. Составление договора по образцу.
5. Решение практических ситуаций.

Цель: изучение договора аренды как основы хозяйственных отношений, содержание договора и его формы, формирование навыка составления договора как документа, навыка решения практических ситуаций, навыка систематизации полученных знаний в форме таблицы.

Методические рекомендации: знать содержание норм ГК РФ о договоре аренды, анализировать общие положения, содержание договора. Выделять права и обязанности сторон, сравнивать правовое положение арендодателя и арендатора по договору, знать особенности отдельных видов договоров аренды, выделять отличительные черты. Изучить форму договора аренды.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть вторая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.
5. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Основные законодательные акты:

ГК РФ

Дополнительная литература:

1. Богданов: Специфика и социальное значение предпринимательских договоров, // «Журнал российского права» № 1 2002г.
2. М.Н. Сафонов: Отдельные виды договоров, // «Журнал российского права» № 10 2002г.
3. С.А. Екимов: Договор как основа регулирования отношений в сфере деятельности субъектов малого бизнеса, // «Журнал российского права» № 9 2002г.

Таблица № 2

	Договор проката	Договор аренды транспортного средства	Договор аренды недвижимости	Договор аренды предприятия
Кем должны быть стороны договора				
Предмет договора,				
Форма договора Особенные требования				

Семинарское занятие № 7

Тема: Отдельные виды гражданско-правовых договоров в хозяйственной деятельности.

План:

1. Характеристика договора кредита и его разновидностей.
2. Характеристика договора займа: отличия от договора кредита.
3. Договоры поручения, коммерческой концессии, агентский договор.
4. Характеристика договоров страхования.
5. Решение практических ситуаций.

Цель: изучение договоров в хозяйственных отношениях, содержание договоров и его формы, формирование навыка составления договора как документа, навыка решения практических ситуаций, навыка систематизации полученных знаний в форме таблицы.

Методические рекомендации:

знать содержание норм ГК РФ о договорах кредита, займа, поручения коммерческой концессии, агентского договора, анализировать общие положения, содержание договоров. Выделять права и обязанности сторон, сравнивать их правовое положение, знать особенности отличительные черты. Изучить формы перечисленных договоров.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть вторая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.
5. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Основные законодательные акты:

ГК РФ

Дополнительная литература:

1. Богданов: Специфика и социальное значение предпринимательских договоров, // «Журнал российского права» № 1 2002г.
2. С.А. Сосна: Концессионное соглашение - новый вид договора в российском праве, // «Журнал российского права» № 2 2003г.
3. М.Н. Сафонов: Отдельные виды договоров, // «Журнал российского права» № 10 2002г.
4. А.В. Целибеев: Законные проценты за нарушение денежного обязательства, // «Законодательство» № 2 2003г.
5. В.Г. Залевский: Проблема соотношения терминов «государственный кредит» и «государственный заем» в теории и законодательстве, // «Законодательство» № 1 2002г.

Таблица № 3

	Договор поручения	Договор комиссии	Агентский договор	Договор коммерческой концессии
1. Стороны договора				
2. Предмет договора				
3. Общие черты				

Семинарское занятие № 8
Тема: Договорные споры в коммерческом праве.

План:

1. Основания признания договора не действительным. Порядок предъявления претензий контрагенту во внесудебном порядке.
2. Общая характеристика судебных инстанций, рассматривающих договорные споры (арбитражные суды).
3. Порядок подачи иска в арбитражный суд, его содержание.
4. Имущественная ответственность (понятия: материального ущерба, реального ущерба, убытков, упущенной выгоды, неустойки, пени и т.д.). Компенсации.
5. Составление искового заявления.

Цель: изучение внесудебного и судебного порядка рассмотрения споров по договорам, формирование навыка по составлению документов (искового заявления), навыка применения законодательства при решении практических ситуаций.

Методические рекомендации: знать основания недействительности договора, уметь составлять претензии, знать функции арбитражных судов, процедуру рассмотрения спора, составлять исковое заявление по образцу под предложенную ситуацию, знать виды имущественной ответственности. Компенсации морального вреда, и вреда деловой репутации.

Основная литература:

1. Б.И.Пугинский Коммерческое право России. Учебник для вузов. Гриф УМО МО, «Юрайт», 2010г.
2. Ю.Е.Булатецкий Коммерческое (торговое) право. Учебник. Гриф УМО МО РФ «Норма», 2011г.
3. Е. В. Трунина, Ю. В. Федасова Коммерческое право, «Высшее образование» 2009г.
4. Комментарий к Гражданскому кодексу РФ. Часть вторая (под ред. проф. Т.Е.Абовой и А.Ю.Кабалкина) - М.: Юрайт-Издат, 2004г.
5. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Основные законодательные акты:

1. ГК РФ
2. ГПК РФ
3. АПК РФ

Дополнительная литература:

Богданов: Специфика и социальное значение предпринимательских договоров, // «Журнал российского права» № 1 2002г.

Семинарское занятие № 9

Тема: Договоры международной купли-продажи товаров. Судебное рассмотрение внешнеторговых споров.

План:

1. Общая характеристика внешнеторговой деятельности, особенности ее осуществления предпринимателями. Характеристика законодательной базы.
2. Договор международной купли-продажи товаров, правила заключения, существенные и особые условия договора.
3. Обычай делового оборота во внешнеторговой деятельности.
4. МКАС РФ и Морская арбитражная комиссия: полномочия при рассмотрении споров по внешнеторговым контрактам.
5. Порядок рассмотрения внешнеторгового спора в арбитражном суде.

Цель: изучение теоретического материала, анализ законодательства, проследить связь данной темы с соответствующими разделами международного права, формирование умения применять знания при решении практических заданий, составления договоров.

Методические рекомендации: дать понятие внешнеэкономической деятельности как комплексного института международного и предпринимательского права, с точки зрения международного публичного права и охарактеризовать ее правовые формы, дать определение внешнеторговой деятельности и охарактеризовать ее правовое закрепление в предпринимательском праве, выделить отличия внешнеэкономической деятельности от внешнеторговой.

Дать характеристику источников регулирования внешнеторговой и внешнеэкономической деятельности, проследить соотношение международных норм и норм российского законодательства.

Определить особенности субъектов внешнеторговой деятельности, назвать стороны договора международной купли-продажи товаров, охарактеризовать правила составления и особенности содержания договора международной купли-продажи. (Особенности предмета договора. Арбитражная оговорка. Обычай делового оборота. «Инкотермс»)

Судебное разрешение внешнеэкономических споров. Особенности защиты прав иностранных предпринимателей. Арбитражные суды и их компетенция в разрешении возникающих споров. Международный коммерческий арбитраж. Споры с участием иностранных инвесторов.

Основная литература:

1. Предпринимательское право, автор Эриашвили Н.Д., под ред. Коршунова Н.А., Алексия П.В., изд. ЮНИТИ-ДАНА закон и право, 2010г.
2. Ершова И.В. : Российское предпринимательское право, «Проспект», 2010г.
3. Белых В.С.: Предпринимательское право. - "Проспект", 2009г.
4. М.А. Егорова Коммерческие договоры, «Вольтерс Клувер», 2011г.

Дополнительная литература:

1. Николюкин С.В.: Внешнеторговый контракт международной купли-продажи: особенности правового регулирования и арбитражная практика, // "Законодательство и экономика", 2009, N 6
2. Вольвач Я.В.: К вопросу о внешнеэкономической сделке, // "Законодательство и экономика", 2005, N 9

3. Мамаев А.А., Мамаева Е.А.: Форма внешнеэкономических сделок: вопросы теории и практики, // "Экономическое правосудие на Дальнем Востоке России", N 3, сентябрь-декабрь 2004 г.

4. Егоров Ю.П.: Сделки как правовые средства экономики, // "Законодательство и экономика", N 9, сентябрь 2004 г.

Законодательные акты:

1. Конвенция ООН «О договорах международной купле-продаже товаров» 1980г.

2. ФЗ от 08.12.2003г. № 164 «Об основах государственного регулирования внешнеторговой деятельности»

3. Международные правила толкования торговых терминов («Инкотермс») 2000г.

4. Закон РФ «О международном коммерческом арбитраже» от 07.07.93 № 5338-1(ред. от 03.12.2008).